Методы исследований в менеджменте





Процесс исследования в менеджменте

- 1. Выявление потребности в исследовании, анализ проблемы, стоящие перед конкретной системой управления, выбор главной, определяющей важность и первостепенность проведения исследования.
- 2. Определение объекта и предмета исследования, его методологии.
- 3. Анализ ресурсов, необходимых для проведения исследования.
- 4. Проведение исследования (теоретического и практического) с помощью выбранных методов и техник.
- 5. Анализ полученных результатов и подготовка выводов, рекомендаций.



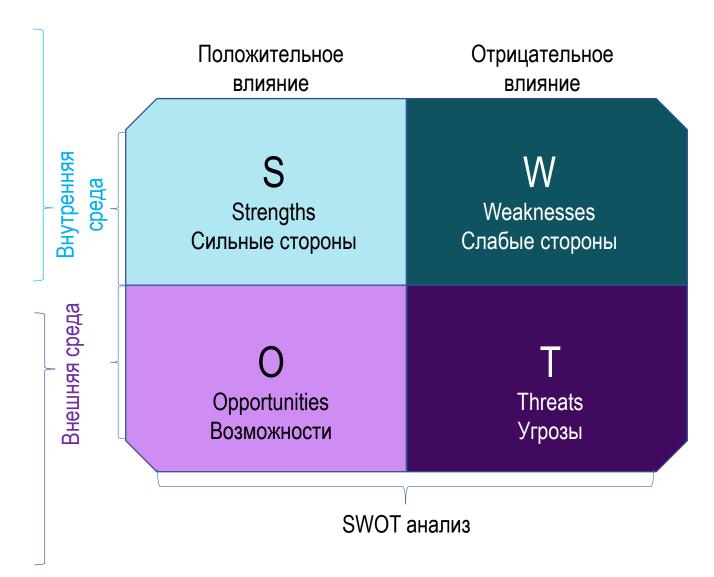
Взаимосвязь некоторых методов исследования

Методы анализа:

- Анализ финансовой отчетности (горизонтальный, вертикальный, соотношения)
- Анализ лидерства и мотивации
- Анализ орг. структуры компании
- Анализ ассортимента и брендинга
- Матрица BCG компании
- Анализ операционных процессов
- Анализ особенностей компании

Методы анализа:

- 5 сил Портера
- PESTEL анализ
- Матрица ВСС рынка
- Конкурентный анализ
- Анализ стейкхолдеров
- САGE анализ



Горизонтальный анализ финансовой отчетности

Суть этого метода сводится к отслеживанию динамики изменения показателей во времени. Иначе называют трендовый анализ или анализ временных рядов.

Формула абсолютных отклонений

Изменение показателя абсолютное = Величина показателя текущая – Величина показателя базовая.

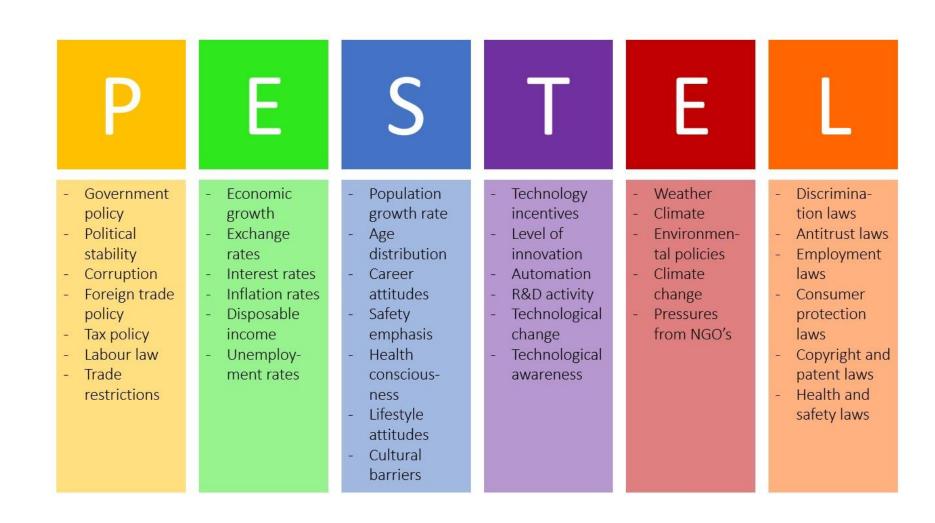
Формула относительных отклонений

Изменение показателя относительное = Изменение абсолютное / Величина показателя базовая x 100 %.

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ	Год, заканчивающийся 31 декабря			
	тыс. у.е.		Изменение	
	20X9	20X8	тыс. у.е.	%
Выручка	73 510	68 470	5 040	7,36%
Себестоимость реализованной продукции	43 800	39 750	4 050	10,19%
Валовая прибыль	29 710	28 720	990	3,45%
Расходы на сбыт	4 710	3 200	1 510	47,19%
Административные расходы	7 350	6 550	800	12,21%
Расходы на исследования и разработки	2 380	3 150	-770	-24,44%
Операционный доход	15 270	15 820	-550	-3,48%
Прочие доходы	1 330	1 570	-240	-15,29%
Прочие расходы	770	980	-210	-21,43%
Финансовые расходы	6 490	6 100	390	6,39%
Прибыль до налогообложения	9 340	10 310	-970	-9,41%
Расходы по налогу на прибыль	2 770	3 100	-330	-10,65%
Чистая прибыль	6 570	7 210	-640	-8,88%

PESTEL анализ

PESTEL - простой и удобный метод для анализа макросреды (внешней среды) предприятия. Методика PESTEL анализа часто используется для оценки ключевых рыночных тенденций отрасли, а результаты анализа можно использовать для определения списка угроз и возможностей при составлении SWOT анализа компании.



PESTEL анализ

Политические факторы.

- •Изменения в правительстве: стабильность, нестабильность.
- •Правительственные инициативы в интересах бизнеса.
- •Политика субсидий.
- •Налоговая политика.
- •Изменения в международных отношениях.

Экономические факторы.

- •Изменения экономического цикла: кризис или подъем.
- •Инфляция.
- •Уровень занятости.
- •Банковские процентные ставки.
- •Курсы валют.
- •Источники финансирования.

Социокультурные факторы.

- •Возраст населения.
- •Структура семьи.
- •Культурные угрозы.
- •Географическое перемещение населения.
- •Уровень образования.
- •Уровень дохода.
- •Изменение привычек потребления или моды.
- •Осознание здоровья.

- •Стоимость доступа к новым технологиям.
- •Новые форматы производства.
- •Новые формы и стандарты распространения (продажи, логистика).

Экологические факторы.

- •Изменение климата.
- •Нехватка сырья.
- •Загрязнение.
- •Законы Об охране окружающей среды.
- •Регулирование потребления ресурсов.
- •Экологическая осознанность населения (или групп населения).

Законодательные факторы.

- •Закон об интеллектуальной собственности.
- •О здоровье и безопасности труда.
- •Об охране окружающей среды.
- •О защите прав потребителей.
- •Антимонопольные законы.
- •Законы, регулирующие сектора и далее.

5 сил Портера

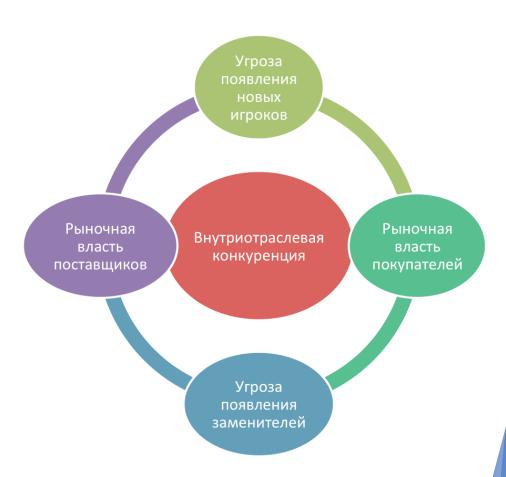
Теория Майкла Портера для оценки потенциальных рисков была разработана в далеком 1979 году, но сохранила популярность по сей день. Она заключается в оценке возможных неблагоприятных событий, которые могут так или иначе оказать влияние на бизнес в будущем. Анализ проводится в разрезе 5-ти факторов, или так называемых сил.

Новые игроки - привносят на рынок новые производственные мощности, новые технологии, новые ресурсы, что может являться потрясением для отрасли, изменять поведения потребителей, задавать новые стандарты работы для существующих игроков.

Покупатели - могут оказывать влияние на конкурентоспособность товара компании на рынке, так как по факту являются потребителями готового товара и обеспечивают за счет удовлетворения своих потребностей существование рынка.

Поставщики - могут оказывать влияние на конкурентоспособность товара компании на рынке, так как являются владельцами ресурсов для производства товаров отрасли.

Заменители - ограничивают потенциал рынка с точки зрения роста цен. **Конкуренция -** интенсивная конкуренция приводит к ценовой конкуренции, увеличению затрат на продвижение товара, иногда к повышению качества продукции, увеличению инвестиций в новые разработки.



SWOT анализ

SWOT анализ - инструмент стратегического анализа, который используется при разработке стратегии компании и/или при определении первоочередных задач, необходимых для достижения стратегических целей компании.

Сильные стороны – внутренние преимущества компании, положительные аспекты ее работы. **Слабые стороны** – внутренние уязвимости компании, проблемы в ее работе.

Возможности – аспекты внешней среды компании, которые могут повлиять на нее положительным образом

Угрозы - аспекты внешней среды компании, которые могут повлиять на нее негативным образом

ВНУТРЕННИЕ ФАКТОРЫ

ПРЕИМУЩЕСТВА

- 1. Существующая клиентская база
- Установившиеся отношения с заказчиками.
- 3. Инфраструктура.
- Имеющаяся потребность в печати.
- Наработки в области директ-маркетинга.
- 6. Участие в брендировании.
- 7. Производственные мощности

УЯЗВИМОСТИ

- Морально устаревшая технология.
- 2. Устаревшая практика продаж.
- Отсутствие контакта с руководством отделов маркетинга.
- Значительные постоянные (в т.ч. переходящие) затраты.
- 5. Значительная численность персонала.

возможности

- 1. Рост маркетинговых бюджетов.
- Прямое участие в таких технологиях, как PURLы.
- Рост интереса к мультиканальному маркетингу.
- Новые технологии делают директ-маркетинг более зкономичным.
- Новые технологии позволяют снижать затраты.
- 6. Web-to-Print открывает новые возможности.

УГРОЗЫ

- 1. Экологическое движение.
- 2. Маркетинг имеет тенденцию уходить в Интернет.
- Печатная индустрия сокращается.
- 4. Растут цены на материалы и почтовое обслуживание.
- 5. Web-to-Print ведёт к росту конкуренции.

ВНЕШНИЕ ФАКТОРЫ

Задание

Проанализируйте 5 сил Портера для холодного кофе в стаканчиках Starbucks (предназначены для продажи в магазинах)









Материалы

- SWOT анализ: https://vc.ru/marketing/100789-dyavol-kroetsya-v-detalyah-ili-vse-tonkosti-swot-analiza-vy-ispolzuete
- 5 сил Портера: https://powerbranding.ru/biznes-analiz/porter-model/
 https://vc.ru/marketing/69023-5-sil-portera-primer-analiza-s-poshagovoy-instrukciey-i-tablicey
- PESTEL и PEST: http://powerbranding.ru/biznes-analiz/pest/
- Горизонтальный анализ: https://spmag.ru/articles/gorizontalnyy-analiz-otcheta-o-finansovyh-rezultatah

Критерии оценивания исследований (с пояснениями)

Скачать файл с развернутым описанием критериев можно на странице кафедры ИВР

https://school.hse.ru/nis/criteria/

Полезная ссылка для проведения финансового анализа отчетных документов компании: Консультант Плюс (Правила проведения финансового анализа арбитражным управляющим)

http://www.consultant.ru/document/cons doc LAW 42901/352ccd28 9bda7d9de50927c03d361f44b7a5160d/